



Замена CRM-систем Microsoft Dynamics на российский аналог, который используется уже сегодня

Российские компании, использующие программное обеспечение иностранных вендоров, несут определённые риски, связанные как с использованием облачных решений, так и с ограничениями по доработке и модификации текущего ПО. В связи с этим многие компании ищут варианты по переходу на российские информационные системы.

Мы предлагаем

Перевод вашей существующей CRM-системы с Microsoft Dynamics CRM/ Dynamics365 for Sales на платформу ELMA365 CRM по фиксированной СТОИМОСТИ

Анализ и моделирование

Анализ текущей CRM-системы на платформе Microsoft и моделирование бизнес-процессов в системе ELMA365 CRM для уточнения необходимости дополнительных работ

Базовая настройка ELMA365 CRM*

Включает в себя настройку карточек лидов, контактов, компаний, ведение сделок и воронок продаж, пользовательских бизнес-процессов, интеграцию с электронной почтой и настройку маркетинга

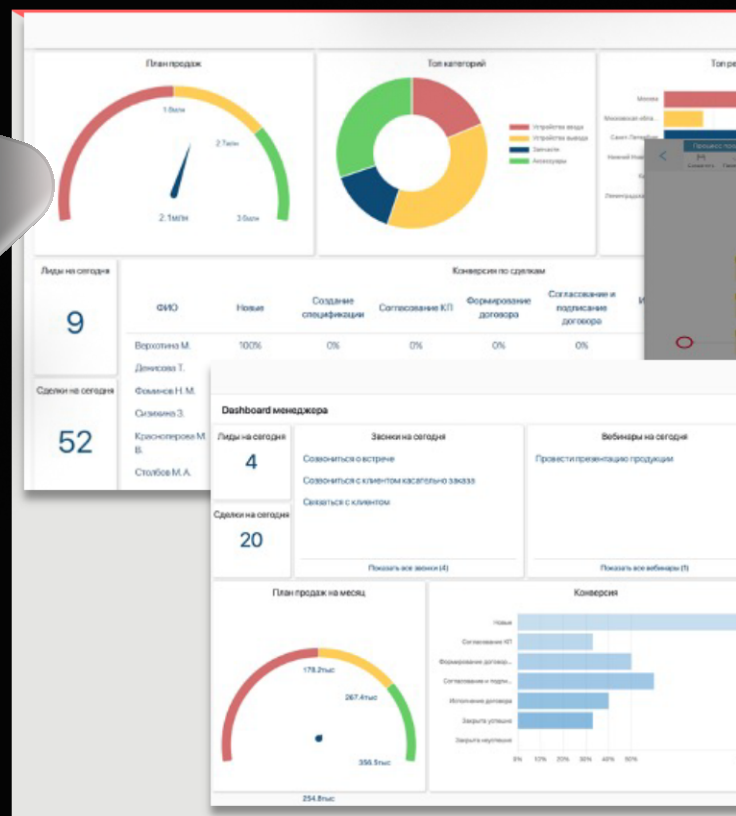
Отчетность и аналитика

Настроим отчеты для анализа по движению сделок в компании, слежению за изменением их статусов и прогнозированию поступления по той или иной воронке продаж

Обучение и поддержка

Настройка модели прав доступа, перенос начальных данных из готовых шаблонов, обучение пользователей и администраторов, подготовка инструкций

*Есть ограничения по объему работ. Обсуждается отдельно



Почему Wone IT?



Обладаем практическим опытом работы как с Microsoft Dynamics, так и с ELMA365, включая опыт перехода с одной платформы на другую



Более 16 лет в мы проектируем, внедряем и поддерживаем ИТ-решения, чтобы вы могли добиться большего. Мы хорошо понимаем процессы за счет количества выполненных проектов



Большой опыт работы с информационными системами позволяет нам досконально понимать, как устроен бизнес самых разных индустрий

Платиновый партнер



Стоимость и сроки проекта

- Срок выполнения проекта **1,5 календарных месяца***
- Фиксированная стоимость **950 000 рублей** (без учёта НДС)

В предложение не входит поставка лицензий Elma 365 CRM, стоимость лицензий обсуждается отдельно.

*При отсутствии дополнительных работ.

Преимущества ELMA365

- Есть мобильное приложение
- Использует концепцию Low-Code, что означает простоту настройки системы
- Гибкое решение будет меняться вместе с бизнесом
- Широкие возможности интеграции с другими информационными системами
- Поддерживает разные каналы коммуникаций с клиентами
- Возможность расширить проект за границы CRM (управление сервисом, управление проектами и т.д.)
- Разные варианты установки (облако и on-premise)
- Позволяет автоматизировать управление бизнес-процессами (BPM) и внутренний документооборот

Напишите нам, и мы свяжемся с вами в ближайшее время

info@wone-it.ru

